

# ABERTURA E GESTÃO DE UMA EMPRESA DE REPRESENTAÇÃO COMERCIAL



# SUMÁRIO



Introdução	01
O empreendedor e a representação comercial	02
Aspectos legais e exigências específicas das Empresas de Representação Comercial	04
Regime tributário para Empresas de Representação Comercial	10
Tipos societários	13
Contrato de prestação de serviços com as representadas	14
Como fazer a gestão na sua Empresa de Representação Comercial	17
Gestão financeira	18
Gestão do tempo	20
Empreendedorismo no Brasil	21
Dicas bônus	22

Uma das atividades que já se tornou bastante comum no Brasil é a de representação comercial, vez que essa se apresenta como uma profissão que pode te proporcionar um enorme potencial de retorno financeiro, bem como uma grande flexibilidade para atendimento de diversos segmentos da indústria e comércio.

Dessa forma, saber como abrir e fazer uma boa gestão na sua empresa de representação comercial é o melhor caminho para você conseguir desenvolver esta atividade com eficiência e obter uma excelente lucratividade e rentabilidade.

A proposta deste e-book consiste exatamente em te mostrar todo o processo para abertura de uma Empresa de Representação Comercial que, por sinal, possui como uma de suas vantagens ser um tipo de negócio que exige pouco em termos de instalação física.

**Siga com a leitura e confira!**





# O EMPREENDEDOR E A REPRESENTAÇÃO COMERCIAL


Primeiramente é preciso que considere se você está pronto para **montar sua própria empresa**. O recomendado é que esse passo seja dado quando já estiver há alguns anos neste mercado além de possuir uma carteira com um número considerável de clientes mesmo que ao longo do exercício de sua atividade ela possa aumentar ainda mais.

Também é aconselhado que você tenha prudência e faça um ótimo planejamento financeiro, pois no início haverá gastos principalmente com a **burocracia para abertura da Empresa de Representação Comercial**.

Todavia, existem alguns requisitos especiais para abrir uma **Empresa de Representação Comercial**. Não pode atuar nesta atividade a pessoa física que:

- Foi condenada por infrações penais de natureza difamatória como estelionato, roubo, contrabando, etc.
- Tenha falência não reabilitada.
- Estiver com o registro de representação comercial cancelado como penalidade por alguma infração.
- Cometeu crimes no exercício de cargos públicos.





**ASPECTOS LEGAIS  
E EXIGÊNCIAS  
ESPECÍFICAS  
DAS EMPRESAS  
DE REPRESENTAÇÃO  
COMERCIAL**

A Lei nº 4.886/65, alterada pela Lei nº 8.420/92, é a que regulamenta a atividade de representação comercial e ela define esta como sendo uma modalidade de intermediação de **negócios mercantis**, isto é, os representantes comerciais tem como responsabilidade facilitar os negócios envolvendo a venda de mercadorias ou produtos de seus clientes que são aquelas empresas as quais representam.

Esta intermediação engloba as empresas representadas, empresas e/ou indústrias dedicadas ao comércio atacadista e os clientes, outras empresas varejistas ou atacadistas. Assim, cabe ao profissional representante fazer a ligação entre a empresa representada e seus potenciais clientes de forma a elevar o número de negócios entre eles.

**Para você dar início ao processo, você deve cumprir os seguintes procedimentos para abertura da Empresa de Representação Comercial:**

- Fazer consulta comercial.
- Verificar nome e marca.
- CNPJ.
- Inscrição estadual.
- Registro na Secretaria Municipal de Fazenda e Alvará de Licença



## 1. A consulta comercial

Realizar uma consulta prévia na administração local ou prefeitura de sua cidade para verificar se é permitido abrir a empresa no local escolhido para exercer a atividade. Atente-se quanto ao endereço correto ao registrar o contrato social, caso houver alguma divergência terá que refazê-lo.

## 2. O nome e a marca

No caso de Sociedade Simples, busque o Cartório ou a Junta Comercial e o Instituto Nacional de Propriedade Intelectual (INPI) para saber se não existe nenhuma empresa registrada com o mesmo nome e marca que você pretende empreender.





### 3. Declaração de Empresa Individual/Contrato Social

- Ainda no caso de Sociedade Simples, para seguir com o **passo de Declaração de Empresa Individual**/arquivamento do contrato social você deve efetuar o registro deste contrato. Na Lei está estabelecido que a atividade de representação comercial não pode ser exercida sem a formalização de contrato
- Da mesma forma, não é permitida qualquer modificação que afete, direta ou indiretamente, a redução média de resultados obtidos pelo representante no último semestre de vigência do contrato
- É necessário também verificar os antecedentes do empresário ou sócios junto a Receita Federal através de pesquisas do CPF.

## 4. O CNPJ

🌀 O procedimento para registro de pessoa jurídica e obtenção de CNPJ para Empresa de Representação Comercial deve ser feito na Receita Federal de seu município. Alguns dos documentos necessários são:

- ✅ Ficha cadastral da Pessoa Jurídica.
- ✅ Quadro de Administradores e Sócios, caso houver.
- ✅ Documento básico de entrada do CNPJ.
- ✅ Ficha específica que esteja de acordo com o perfil do seu negócio, etc

## 5. A Inscrição Estadual

🌀 Providenciar junto à Receita Federal a Inscrição Estadual. Vale destacar que este documento somente é necessário no caso de sua representação comercial movimentar mercadorias e precisa ter esta inscrição para fazer cálculo do ICMS (Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços).

🌀 Cada estado possui suas regras quanto a isto sendo que em alguns, você pode solicitar o CNPJ e a Inscrição Estadual ao mesmo tempo na própria Receita Federal

## 6. Registro na Secretaria Municipal de Fazenda e Alvará de Licença

- Solicitar o Registro na Secretaria Municipal de Fazenda e Alvará de Licença que é o documento que autoriza sua **Empresa de Representação Comercial** a desenvolver as atividades naquele local escolhido.
- A Vigilância Sanitária, mediante solicitação da administração municipal ou da prefeitura, irá averiguar o local para identificar se está em conformidade com a Resolução RDC 216/MS/ANVISA de 2004.

## 8. Efetuar o registro no CORE (Conselho Regional dos Representantes Comerciais)

- O próximo passo para você abrir uma Empresa de Representação Comercial é solicitar seu registro profissional no órgão responsável pela categoria, o CORE. Este registro, de acordo com a Lei 4.886/65 é obrigatório para você que deseja empreender no ramo de representação comercial.
- O objetivo deste órgão é regulamentar e fiscalizar o exercício da profissão evitando prejuízos e fraudes tanto para o representante quanto para as empresas representadas e o consumidor final. Alguns dos documentos necessários para o registro são:
  - ✓ CNPJ.
  - ✓ Contrato social da empresa e, se houver, as alterações contratuais.
  - ✓ Registro no CRC (Conselho Regional de Contabilidade) do contador responsável pelo seu empreendimento, etc.

Além de todos estes oito procedimentos, é primordial que você siga com todas as regras de proteção ao consumidor estabelecidas pelo CDC (Código de Defesa do Consumidor).

# Regime tributário para empresas de representação comercial



Muitos empreendedores se perguntam – “qual o melhor regime tributário para minha empresa?”. Nesta etapa de abertura para representação comercial você deve escolher um modelo de tributação específico, pois se trata de uma atividade de serviços que é regulada por um Conselho Regional.

Sendo assim, ao montar sua empresa o regime tributário que deve optar; – se encontra entre:

✓ **Lucro Presumido** – boa opção para empresas que tem lucro maior do que 32% do faturamento bruto.

✓ **Lucro Real** – regime tributário que tem base no faturamento mensal ou trimestral da empresa e incide somente sobre seu lucro efetivo.  
Normalmente é adotado por organizações de maior porte que possuem despesas grandes ou que são obrigadas por lei.

✓ **Simples Nacional** – a maioria das empresas se encontra neste sistema de tributação, pois ele traz vantagens para pequenos empreendedores como, por exemplo, simplicidade na gestão da agenda tributária e menores alíquotas de impostos.

Todos estes regimes tributários tratam desta atividade de representação para manter a legalidade de sua organização junto ao fisco e aos órgãos públicos, e para apurar impostos.  
A maioria dos empreendedores que decide montar uma Empresa de Representação Comercial prefere o regime Lucro Presumido; pois, já que se trata de uma atividade bem lucrativa, possui parte dos gastos reembolsados pelas empresas representadas comercialmente e não há maiores custos para sua operação.

Porém, com as alterações feitas na lei do Simples Nacional, que está em vigor desde 2014, diversos empreendedores de representação comercial passaram a ter dúvidas se devem aderir a este regime ou se o Lucro Presumido continua sendo a melhor opção para seus negócios. Contudo, para você escolher qual o melhor regime de tributação para sua empresa é recomendado que converse com um **contador especialista em contabilidade para representação comercial**. Ele irá te informar qual a forma de tributação é mais vantajosa para a proposta do seu projeto.



## Tipos societários

Outro ponto que faz parte de como abrir uma empresa de representação comercial é quanto à forma jurídica que pretende criar:

- ✓ **Firma individual** – são mais simples os procedimentos para abertura deste tipo de empresa. Neste você, como pessoa física e titular do empreendimento, responde por todos os atos da pessoa jurídica.
- ✓ **Sociedade** – é formada uma sociedade por cotas onde cada membro se responsabiliza pela parte que lhe compete.

A legislação do Brasil contempla diversas formas de organização societária, sendo que a de representação comercial deve se classificar dentre as seguintes categorias:

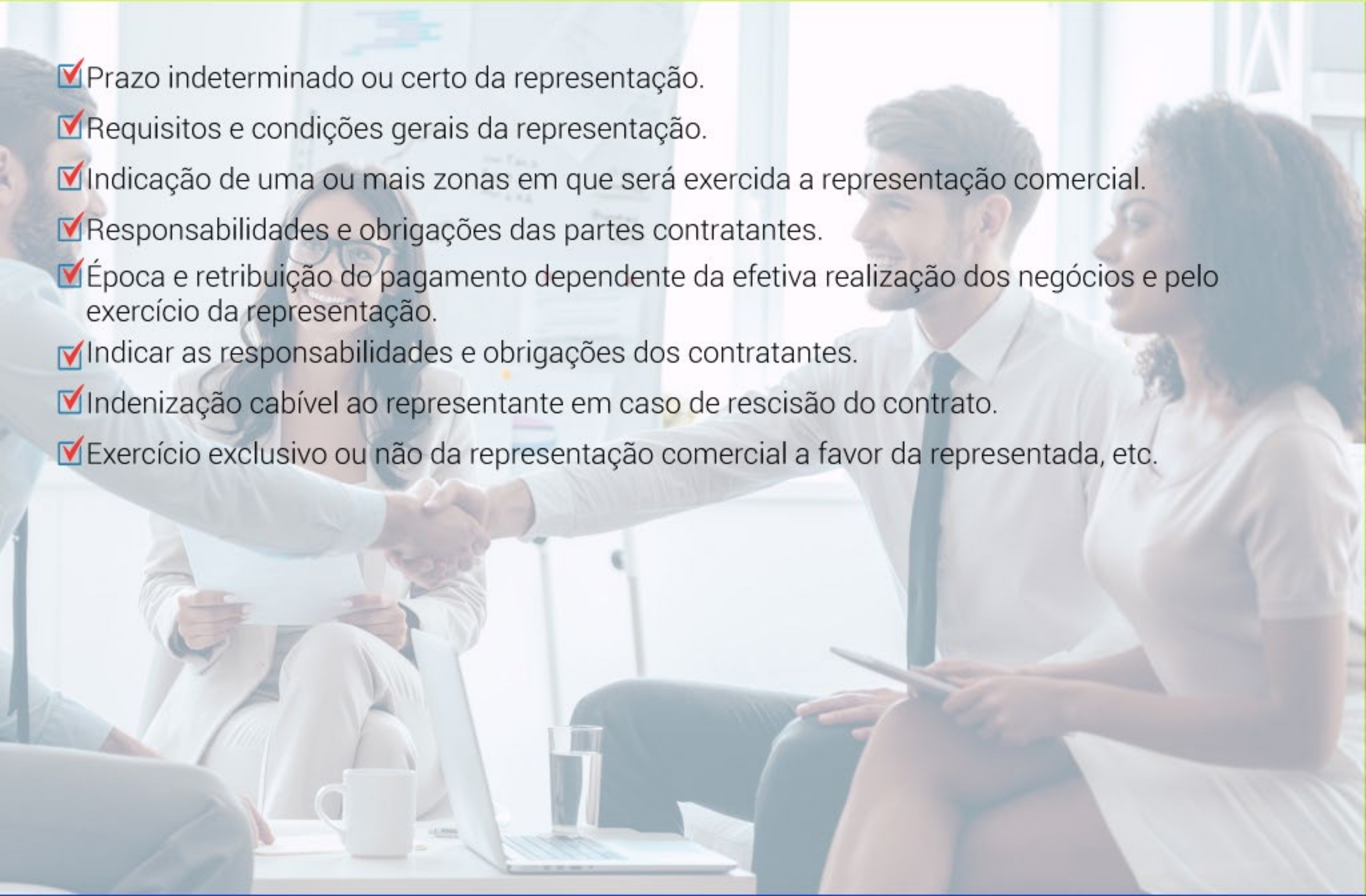
- ✓ Sociedade por ações.
- ✓ Sociedade por cota de responsabilidade limitada.
- ✓ Sociedade em comandita.
- ✓ Sociedade de capital e indústria.
- ✓ Sociedade em nome coletivo.



## Contrato de prestação de serviços com as representadas

- É comum que no desenvolvimento de atividade econômica, empresários contratem representantes para mediar a efetivação de negócios agenciando pedidos ou propostas e transmitindo-os ao empresário.
- Assim, não há entre os representantes e representados relação de emprego. O que existe é a constituição de um negócio jurídico realizado entre empresários apresentando natureza jurídica de **contrato de colaboração empresarial**.
- Ao fazer a definição deste contrato uma empresa estará atribuindo poderes de representá-la sem subordinação operando por conta da representada.
- Você estará sendo o autônomo e terá vínculo com a empresa apenas contratualmente, porém irá atuar com seus próprios colaboradores que não vincularão à representada.
- Entretanto, deverá haver uma integração das atividades de sua **representação comercial** e da representada que terão certas obrigações funcionais de personalidade, tais como sugestões de soluções e fornecimento de informações sobre o andamento dos negócios.
- Com relação às **cláusulas obrigatórias do contrato de representação comercial**, deverão constar:



- 
- A photograph of four business professionals in a meeting. A man and a woman are shaking hands across a table. Another woman is smiling in the background. There is a laptop, a mug, and a glass of water on the table.
- ✓ Prazo indeterminado ou certo da representação.
  - ✓ Requisitos e condições gerais da representação.
  - ✓ Indicação de uma ou mais zonas em que será exercida a representação comercial.
  - ✓ Responsabilidades e obrigações das partes contratantes.
  - ✓ Época e retribuição do pagamento dependente da efetiva realização dos negócios e pelo exercício da representação.
  - ✓ Indicar as responsabilidades e obrigações dos contratantes.
  - ✓ Indenização cabível ao representante em caso de rescisão do contrato.
  - ✓ Exercício exclusivo ou não da representação comercial a favor da representada, etc.

Saber destas cláusulas e das demais é de grande relevância para **firmar o contrato de representação comercial**, pois estabelecem condições mínimas que direcionam as relações entre sua atividade como representante e a representada.

Além disso, servem de importantes parâmetros para configuração da relação contratual.

Este documento está a favor tanto do **representante comercial** quanto da empresa representada. Com um contrato bem redigido as partes podem se prevenir ou eximir uma série de problemas que eventualmente possam advir desta atividade.

A respeito da **remuneração nas representações comerciais**, o representante é remunerado através de comissão proporcional ao valor dos pedidos de compra que foram encaminhados por ele à representada. Tal remuneração deve ser paga mensalmente, salvo ajuste em contrário.

Para que você enquanto representante tenha direito a **remuneração** são imprescindíveis duas condições – o recebimento do preço pela representada e o aceite do pedido. Esta comissão (remuneração) não é uma retribuição pelo trabalho prestado, mas uma contraprestação oriunda da utilidade decorrente da mediação efetuada.



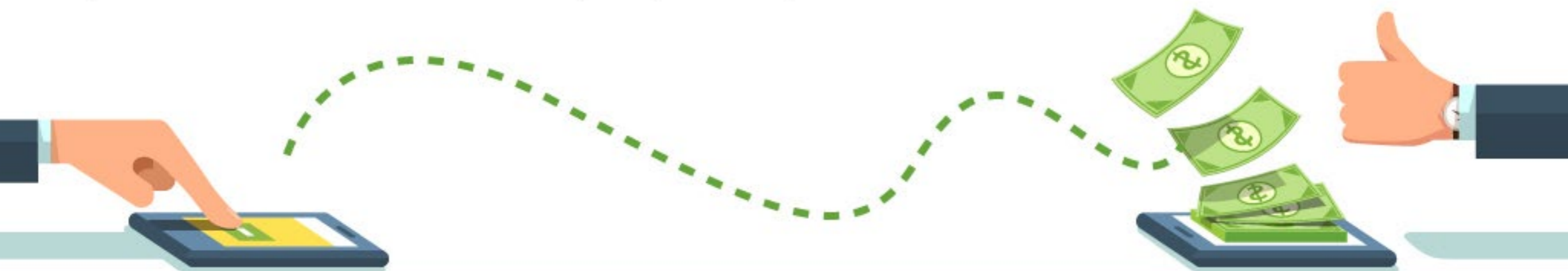
# COMO FAZER A GESTÃO NA SUA EMPRESA DE REPRESENTAÇÃO COMERCIAL



Bom. Agora que você tem mais conhecimentos sobre como abrir uma empresa de representação comercial é importante que saiba também como fazer uma boa gestão empresarial. Como o próprio conceito sugere, a gestão empresarial consiste em todas as tarefas desde o planejamento, gestão administrativa, gestão do tempo, gestão de pessoas, gestão financeira, valores, sustentabilidade, políticas empresariais e inovação. Manter uma excelente gestão de uma Empresa de Representação Comercial é extremamente importante para você que almeja o sucesso, isto é, lucrar e crescer cada vez mais. Para isso, você deve conduzir a gestão administrativa de forma responsável observando cada detalhe.

## Gestão financeira

**A gestão financeira** é um conjunto de procedimentos e ações administrativas englobam o planejamento, análise e controle de todas as atividades financeiras de sua **Empresa de Representação Comercial**. O objetivo dela é melhorar os resultados apresentados e elevar o valor do patrimônio através da geração de lucro líquido proveniente das atividades operacionais. Quando você faz uma gestão financeira adequada esta permite que se visualize a atual situação de seu negócio. Registros corretos também possibilitam análises mais assertivas e contribuem com o planejamento para otimizar resultados.



Em outras palavras, o controle financeiro é o que mantém seu empreendimento, por isso, a gestão financeira estabelece a forma como os objetivos poderão ser alcançados e são essenciais para seu tipo de negócio. Para te ajudar, veja abaixo algumas **dicas de gestão financeira para representação comercial:**

- ✓ Tenha conhecimento das contas a receber e a pagar.
- ✓ Conheça o saldo do seu caixa.
- ✓ Verifique se seu trabalho está tendo algum retorno financeiro positivo.
- ✓ Contabilize os produtos estocados para precificar a venda e identificar os resultados financeiros da empresa.
- ✓ Saiba o valor das todas as despesas fixas.
- ✓ Tenha um fundo de reserva para situações imprevistas e emergenciais.
- ✓ Calcule o preço e custos de uma venda.
- ✓ Administre corretamente o capital de giro.
- ✓ Toda esta gestão é fundamental para seu negócio de representação comercial evoluir e chegar ao sucesso.

## Gestão do tempo

Qualquer força de vendas ou representação comercial de uma organização precisa contar com uma equipe de profissionais eficiente. Para isso, é indispensável que você faça uma boa gestão do tempo.

Empreendedores e profissionais que não realizam um bom controle de suas atividades e gerenciamento do tempo tendem a sofrer com as consequências negativas de tal atitude. Atrasos frequentes, acúmulo de tarefas, muito stress, reclamações e outras, traduzem bem a rotina de quem não administra bem o seu tempo.

Todo seu negócio de representação comercial é influenciado por isso, algo que pode vir a fomentar uma cultura de má gestão do tempo no "coração" da empresa.

Então, quais são as **chaves para uma boa gestão do tempo?**

Os fatores fundamentais para uma boa gestão do tempo em sua **Empresa de Representação Comercial** são:

Planejamento.       Organização.       E comprometimento.

Parece óbvio; não é verdade? Mas, é exatamente isto que irá te ajudar realizar uma gestão de tempo eficiente que te permita antecipar imprevistos, além de priorizar atividades com tranquilidade. Outra técnica de gerenciamento de tempo bastante útil é fazer um planejamento e acompanhamento diário com seu contador, de todas as atividades da empresa. Ao final do dia ou no dia seguinte, analise criticamente o desempenho que terá, que isso lhe permitirá ter vários insights sobre como fazer melhor gestão do tempo da sua Empresa de Representação Comercial.

## Empreendedorismo no Brasil

- Mesmo que o cenário econômico e político indique que o momento ainda é de incertezas, você enquanto empreendedor não deve perder o ânimo; afinal de contas, empreender é superar obstáculos e vencer desafios tendo a incerteza como companheira.
- Há alguns anos a palavra **empreendedorismo** não era tão falada como hoje. Atualmente diversas pessoas afirmam que preferem o empreendedorismo a **alternativas de carreira**.
- Pois é. Este é um dado divulgado pela pesquisa do Global Entrepreneurship Monitor (GEM). Mas, ficar somente na vontade não é o bastante para você empreendedor crescer. É preciso tirar a ideia do papel e fazer acontecer! Cabe a você seguir com seu **projeto de abrir uma Empresa de Representação Comercial** e assumir seu papel de protagonista crescendo com ética, gerando novos empregos, inovando e "sonhando" grande.
- Uma ótima **dica de empreendedorismo** para você que deseja atuar nesta área é – preste atenção no mercado. Saiba o que seus consumidores realmente estão buscando. Esteja atento às demandas para que projete o seu negócio corretamente. Identifique quanto seus clientes estão dispostos a pagarem por seu produto, etc. Com isso, é possível otimizar custos, direcionar recursos, planejar estratégias eficientes e ter ideias para conquistar o mercado.
- De fato, atuar na representação comercial é uma maneira de você entrar em uma área que está em franco crescimento em um país empreendedor, como é o caso do Brasil.



## Dica Bonus

- Para você que deseja entrar no **mercado de representação comercial** é superimportante que busque conhecimentos por meio de treinamentos, cursos e palestras sobre o tema e esteja sempre atento às tendências de mercado. Avaliar o custo-benefício desses serviços e dimensionar o conjunto destes que serão agregados também é primordial para sobrevivência de seu negócio.
- Jamais se esqueça de investir na excelência de atendimento ao cliente que envolve uma equipe de profissionais cordiais, capacitados e atenciosos, qualidade do serviço, ambiente agradável... após a venda, busque fidelizar seus consumidores através de ações como comunicação sobre novos produtos, convite para eventos e promoções, etc. Sempre que necessário faça ajustes, adaptações e aprimoramentos em seu negócio.




## Considerações finais

A representação comercial é uma atividade interessante e lucrativa em que você presta serviços sem vínculo empregatício tirando pedidos e servindo ponte nos negócios. Para abrir uma empresa neste segmento é preciso que você siga todas as regras e procedimentos, e também cumpra com as exigências legais.

A gestão de uma Empresa de Representação Comercial é um fator determinante para o crescimento de seu negócio. Neste contexto, se destaca o papel da gestão do tempo, gestão administrativa e gestão financeira que sempre indicam o caminho mais adequado, ou seja, é por meio dos perfis destas gestões que seu empreendimento consegue entender melhor quais os rumos ele irá seguir.

Quando bem definida e executada, a gestão como um todo desempenha um importante papel capaz de garantir que processos sejam devidamente elaborados para manter a rotina bem organizada, buscar diferenciais, identificar possíveis oportunidades e ameaças, estabelecer metas, e outros

A man with a beard and short brown hair, wearing a light blue dress shirt and a grey tie, is smiling and looking out a window. His right hand is resting on the window frame. The window has white blinds that are partially open, allowing natural light to filter through. The background is a blurred office interior.

Por fim, agora que você já sabe como abrir e fazer uma boa gestão na sua Empresa de Representação Comercial aproveite todas estas incríveis informações, conselhos e dicas para fazer seu novo empreendimento chegar ao topo e alcançar liderança no mercado. Mantenha o foco, tenha visão e não desista de seus objetivos.

Um forte abraço. Sucesso!



# ACCE

Assessoria Contábil e  
Consultoria Empresarial

Atuamos há mais de **35 anos** no mercado mineiro, oferecendo um trabalho diferenciado e comprometido com a legislação nacional. Somos **especializados em Contabilidade para Representantes Comerciais**, e como especialistas neste segmento, prestamos assessoria nas áreas contábil, fiscal, pessoal e consultoria empresarial. Nossos profissionais são treinados e credenciados junto ao **Conselho Regional** de Contabilidade do Estado de Minas Gerais e atuam com transparência e profissionalismo visando à satisfação de clientes e parceiros. Possuímos planos especiais para sua Empresa de Representação Comercial, sempre buscando atender as necessidades específicas deste setor. E por sermos especialistas em todos os trâmites legais relacionados à **Contabilidade para Representante Comercial**, temos uma equipe esperando seu contato para que possamos te auxiliar da melhor forma possível. Como em todo processo contábil, os serviços para **Contabilidade para Representante Comercial**, deve ser minucioso em todas as suas fases: Legal, Fiscal, Tributaria e Trabalhista. E com o propósito de suprir a necessidade existente em cada empresa do ramo, trabalhamos com objetivo de entregar a cada um desses empreendedores um trabalho de qualidade e preço justo.

(31) 2551-6501 | (31) 2551-6502

[contato@accecontabilidade.com.br](mailto:contato@accecontabilidade.com.br)

Rua Desembargador Continentino, 412

Caiçaras - Belo Horizonte - MG

CEP. 30770-180

## Não perca tempo!

**Contrate especialistas em Contabilidade para Representantes Comerciais. Venha tomar um café conosco!**